

Avtalsrätt.com

Avtalsprocessen – Workshop om konstruktion av avtal

Alla inköp är avtal. Konstruktionen av avtal är därför en nödvändig komponent i varje affär. Den följer – eller bör åtminstone följa – en given ordning där frågor behandlas baserat på tidigare ställningstaganden. Efter en inledning om juridikens roll i affären presenteras och diskuteras under workshopen avtalskomponenter i en logisk ordning, utformad som åtta moduler. Varje modul innehåller en eller flera frågeställningar vilka måste behandlas för att avtalet skall kunna fungera på ett ändamålsenligt sätt. Modulerna inleds med en presentation av de ingående frågorna och en redogörelse för hur de behandlas i avsaknad av avtalsreglering och avslutas med diskussion om olika sätt att hantera frågorna.

Workshopen ger dig dels *verktyg* i form av en process för hur du kan arbeta när du utformar avtal, dels *kunskaper* för att möjliggöra för dig att under processen utforma avtal på ett ändamålsenligt sätt. Dess övergripande syfte är att avtal som du träffar efter genomgången workshop skall vara bättre konstruerade och därmed *mer lönsamma* än dina tidigare avtal.

Workshopen vänder sig till i första hand säljare och inköpare. Den omfattar två dagar och kostar 120 000 kr.

Workshopen leds av advokat, jur. dr Jon Kihlman.

Innehåll

1. Introduktion, juridikens roll i affären.
2. Val av regelverk.
 - Nationella och internationella avtal.
 - Nationell rätt i internationella avtal.
 - Alternativ till nationell rätt.
 - Objektsbaserade regelverk.
 - Språk som grund för lagval.
3. Precisering av avtalsobjekt.
 - Behovet av att möjliggöra avtalsbrott.
 - Resultat och "best efforts".
 - Varor och tjänster.
 - Funktioner och tekniska specifikationer.
 - Köplagstiftningens felregler.

- Anknytning till riskövergången eller till annan tidpunkt.
 - Garantier och bevisfrågor.
 - Preskriptionstid för felansvar.
4. Val av relationstyp (engångsavtal eller långsiktigt avtal).
För långsiktiga avtal:
- Val av bundenhetsgrad
 - Avtalstid och uppsägning.
 - Reglering av avrop, datoriserade avrop och VMI.
 - Fullmakter.
 - Prognoser m.m.
 - Ledtid / Leveranstidpunkt.
5. Analys av supply chain
- Varor
 - i. Avlämnande och riskövergång – Centrala funktioner i köprätten.
 - ii. Leveranskontroll.
 - iii. Reklamationsbestämmelser.
 - iv. Transportavtal och transportförsäkring.
 - v. Incoterms 2010.
 - vi. Kostnadsfördelning.
 - vii. Fördelning av ansvar för myndighetsrelationer, export- och importtillstånd m.m.
 - Funktioner.
 - "Best efforts".
 - Tjänster.
6. Analys av likviditetsbehov m.m.
- Betalningsvillkor.
 - i. Säljarens alternativkostnad för kapitaltillskott.
 - ii. Köparens alternativnytta för kapitaltillskott.
 - iii. Betalningsvillkor som incitament för färdigställande.
 - Behov av säkerhet i händelse av motpartens insolvens.
 - i. Säljarens möjlighet att ha säkerhet i leveransen.
 - ii. Säljarens övriga möjligheter till säkerhet.
 - iii. Köparens möjlighet till säkerhet i betalningen.
 - iv. Köparens övriga möjligheter till säkerhet.
7. Analys av avtalets betydelse. Val av påföljder vid avtalsbrott.
- Återkoppling, definition av avtalsbrott och andra ansvarsgrunder.
 - Värdering av avtalsbrotts betydelse för köparens rörelse.
 - Värdering av säljarens marginal av affären.
 - Värdering av leverantörens betydelse för köparen (leverantörens utbytbarhet).

- Värdering av köparens betydelse för leverantören (köparens utbytbarhet).
- Värdering av behov av hävningsrätt.
- Parts behov av rätt till avhjälpande eller omleverans.
- Värdering av tid innan hävningsrätt finns.
- Synkronisering av vite och hävningsrätt.
- Behov av rätt till skadestånd.
- Begränsning av skadeståndsansvar.
- Förutsebarhet.
- Direkta och indirekta förluster.
- Grov vårdslöshet.

8. Tvistlösning

- Mjuk eller skarp tvistlösning?
- Domstol eller skiljeförfarande?
- New York-konventionen om erkännande och tillämpning av utländska skiljedomar.
- Institutionella regler eller ad hoc-förfarande?
- Val av institut.
- Val av plats.
- Val av språk.

9. Övriga frågor. Nyttiga och onyttiga villkor.

- Definitionskatalog.
- Anbuds giltighet.
- NDA.
- Integrationsklausuler.
- Avtalade formkrav.
- FAT.
- Leveransgodkännande.
- Försäkringsskyldighet.
- Force majeure.
- Särreglering av produktansvar.
- Meddelandeskyldighet.
- Särskilda hävningsgrunder.